

'ONDERNEMERS WILLEN EEN AANSPREEKPUNT'



MKB Rotterdam Rijnmond werkt samen met de Kamer van Koophandel Nederland & Turkije. "Ik denk dat we met al onze experts uit verschillende sectoren veel kunnen betekenen voor bedrijven in beide landen," zegt voorzitter Ethem Emre.



Als ideële stichting is het de in 2013 opgerichte Kamer van Koophandel Nederland & Turkije niet te doen om winst, geeft Ethem Emre meteen maar aan. Met zijn team van twaalf experts voor elke sector is er namelijk maar één doel en dat is vanuit Rotterdam de internationale handel tussen Turkije en Nederland stimuleren.

Is er al veel animo?

"Met 400 jaar handelsbetrekkingen tussen beide landen bestaat die interesse al lang. Ruim 3000 Nederlandse bedrijven zijn in Turkije vertegenwoordigd waarmee Nederland tot de grote investeerders behoort. Andersom zijn er zo'n 800 Turkse ondernemingen die hier zaken doen. Er bestaat dus een levendige handel. Maar mensen lopen ook tegen problemen aan. Daarom hebben we vijf jaar geleden met een aantal ondernemers die banden hebben met Turkije deze speciale Kamer van Koophandel opgericht."

Waar lopen ondernemers tegenaan?

"Zoals met elk ander land zijn er cultuurverschillen. Het is handig als je die kent en weet hoe je daarmee om moet gaan. Er is dus behoefte aan informatie of Nederlanders nu daar willen investeren of Turkse bedrijven hier. Ook de taal is vaak een struikelblok. De Kamer van Koophandel draagt oplossingen aan. En we merken dat ondernemers een aanspreekpunt willen hebben in het geval van juridische verschillen. Daarom hebben we nu in Nederland een Turks recht-advocaat in huis die onder andere over fiscaliteit kan adviseren."

Is het een goeie tijd nu om daar te gaan investeren?

"Er waren politieke problemen, waardoor de relatie tussen de twee landen enige tijd was verslechterd. Maar gelukkig hebben

de ministers van Buitenlandse Zaken van Nederland en Turkije onlangs de verschillen bijgelegd. Ik verwacht dat alles zich weer zal normaliseren. Ook gelukkig is dat de handel in de afgelopen 1,5 jaar niet veel nadelige gevolgen daarvan heeft ondervonden, maar het heeft wel nieuwe starters tegengehouden om aan de slag te gaan."

Maar er is ook recessie, de koers van de lira verkeert in een vrije val nu...

"Dat was niet voorzien, maar ik denk dat het nog even duurt voordat de meeste ondernemers dit gaan voelen. Vooral de bedrijven die afhankelijk zijn van import. Aan de andere kant: het is een goede tijd om nu in te stappen voor buitenlands bedrijven. De euro en de dollar zijn veel meer waard nu in Turkije."

Komt het weer goed?

"Al eerder hebben we meegemaakt dat de koers van de lira was gedaald en dat er crisis was. De regering gaat het oplossen. Het toerisme naar Turkije is na een lange dip weer toegenomen. Er gebeurt veel in het land. Er worden megaprojecten ontwikkeld en gebouwd. Het grootste vliegveld van de wereld, dat tot 200 miljoen passagiers per jaar kan ontvangen, gaat open in Istanbul. Er zijn achttien vliegvelden bij gebouwd, veel wegen en bruggen aangelegd."

Voor welke sectoren is investeren in Turkije interessant?

"Textiel is een belangrijke tak, maar ook levensmiddelen, groenten en fruit. De machinerie begint nu op gang te komen vanuit Turkije. En sinds de laatste tijd komen tevens veel meubels deze kant op. Andersom geldt dat Nederlandse bedrijven er interessante productiemogelijkheden vinden. Het minimumloon in Turkije is nog altijd amper 300 euro per maand. We hebben al een steunpunt in Istanbul en er komt er nog eentje in Izmir. Op beide locaties kunnen we bedrijven helpen én hun belangen veilig stellen. Advies, ondersteuning, informatie, het zoeken van commerciële partners: daarvoor kunnen Nederlandse en Turkse ondernemers bij ons aankloppen."

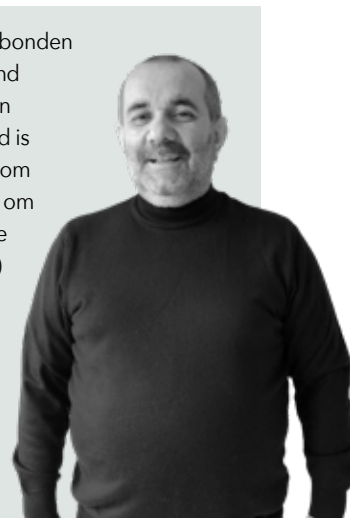


ROTTERDAM WEENA
Gebouw Delftse Poort
Weena 505, Kat: 17/21
3013 AL Rotterdam - NL
Tel : +31 (0) 10 766 00 97
Email : info@kvknederlandturkije.nl
www.kvknederlandturkije.nl



Peter den Elsen, eigenaar van een metaalbedrijf, ziet veel mogelijkheden voor handel met het land aan de Bosporus. "Ik ben er nu een jaar aan het rondneuzen omdat ik toekomst zie in samenwerking. Nederlanders staan bekend om hun handelsgeest, Turkije heeft de ruimte, de kracht en de intelligentie om dingen te maken. Als je dat combineert, kun je heel Europa aan. En het is ook nog eens leuk zakendoen. Er ligt een enorme markt."

Ali Etik is een van de twaalf experts, verbonden aan de Kamer van Koophandel Nederland & Turkije. Zijn specialisatie ligt bij land- en tuinbouw, waarin hij gepokt en gemazeld is in Nederland. "Mijn belangrijkste taak is om bedrijven te adviseren. Zo is er interesse om vanuit Nederland techniek naar Turkije te brengen. Wat betreft landbouw en (glas) tuinbouw kan Turkije kan heel veel leren van dit land. En er is al veel gaande. Elke maand dat ik er kom, zie ik nieuwe ontwikkelingen. Dat zullen er alleen maar meer worden. Om goed te kunnen slagen, neem ik Nederlandse ondernemers graag aan de hand."



Tekst: Evelien Baks